

REGOLAMENTO NEGOZIAZIONE TELEMATICA

1. Svolgimento della Negoziazione Telematica

- 1) Al termine della procedura di gara per la qualificazione completata da tutti i Fornitori nella fase "Gara", è facoltà di Eurospin inviare ai Fornitori un'apposita comunicazione di accettazione dei documenti pre-negoziazione e invito alla successiva fase di "Negoziazione Elettronica", riportante la data e l'ora di inizio e fine della Sessione di Negoziazione Elettronica.
- 2) Tutti i Fornitori invitati sono autorizzati ad accedere, alla data ed ora prevista, con le credenziali abituali, alle funzioni del sistema Pro-Q per il rilancio delle offerte, per tutta la durata della Negoziazione.
- 3) La Negoziazione Telematica potrà effettuarsi, alternativamente, con due diverse modalità: "a rilanci" oppure "a offerta unica";

3.1) Modalità "a rilanci": dal monitor *on line*, il Fornitore potrà effettuare uno o più rilanci (a ribasso) di offerta in tempo reale con valore libero o eventualmente compreso nei limiti di rilancio minimo stabiliti da Eurospin e visibili a video. Il sistema Pro-Q non consentirà l'immissione di rilanci di offerta superiori alla base di negoziazione o che non rispettino i limiti minimi stabiliti da Eurospin qualora siano stati fissati.

3.2 Il sistema Pro-Q provvede ad aggiornare in tempo reale la graduatoria delle offerte. Ogni Fornitore ha la possibilità di visualizzare l'ultima migliore offerta e di sapere se è il miglior offerente.

3.3 I Fornitori invitati prendono atto e accettano che il sistema non consente loro di visualizzare l'identità degli altri Fornitori invitati.

3.4 La durata della Negoziazione può prevedere un tempo base, trascorso il quale in caso di mancato rilancio su un'offerta precedente, la Negoziazione è automaticamente conclusa con conseguente assegnazione all'ultima offerta pervenuta. Può prevedere inoltre che gli ultimi 5 minuti siano al buio, ovvero in tale periodo il Fornitore avrà la facoltà di inviare una sola ultima offerta, migliorativa rispetto all'ultimo miglior prezzo visualizzato durante il tempo normale ma non necessariamente migliorativa rispetto alle offerte inviate nel periodo di buio dagli altri partecipanti alla Negoziazione. L'offerta vincitrice non sarà visibile, verrà inviata apposita comunicazione al vincitore. Nel periodo delle offerte al buio a parità di offerta la Negoziazione verrà aggiudicata al Fornitore che ha previsto un tempo inferiore di consegna dell'opera.

3.5 Modalità "a offerta unica": nell'arco di una sessione di 30 minuti il Fornitore avrà la possibilità di presentare una unica offerta economica, che non sarà visibile agli altri partecipanti; in caso di più offerte identiche, la Negoziazione sarà assegnata al Fornitore che ha previsto un tempo inferiore di consegna dell'opera.

3.6 L'orario di presentazione di ciascuna offerta di rilancio è determinato dal sistema Pro-Q ed è relativo all'istante in cui il sistema stesso ha recepito e controllato la validità dell'offerta presentata, ovvero dell'ammissibilità del valore rilanciato. Tale orario viene confermato sulla postazione di lavoro dell'offerente insieme alla posizione assunta in graduatoria fino a quel momento.

- 4) La sessione di negoziazione termina quando è scaduto il termine di validità indicato per la sessione.
- 5) Eurospin dispone di uno strumento di comunicazione unidirezionale per dare eventuali comunicazioni ai partecipanti alla Negoziazione Telematica.
- 6) Le comunicazioni per via informatica saranno effettuate da Eurospin all'indirizzo e-mail comunicato dai Fornitori stessi al momento della registrazione.
- 7) Durante gli ultimi minuti della negoziazione, si consiglia di non tardare nell'effettuare l'offerta poiché il "refresh time" del proprio video potrebbe non consentire di valutare correttamente il tempo restante e quindi non permettere all'offerta di raggiungere il sistema in tempo utile. Eurospin valuterà soltanto le offerte realmente acquisite entro il termine massimo di gara secondo l'ordine temporale.
- 8) Non sono ammessi comportamenti anomali o non coerenti con il normale andamento di una Negoziazione Telematica.

2. Conclusione della Negoziazione elettronica ed aggiudicazione provvisoria

- 1) Alla chiusura della Negoziazione il sistema Pro-Q provvede a stilare la graduatoria provvisoria, in attesa che il miglior offerente proceda alla generazione dell'apposito documento di "conferma offerta" riportante l'ultimo valore offerto durante la sessione di Negoziazione. La mancata ricezione del documento di conferma entro le 24 ore successive al termine della Negoziazione, comporterà l'esclusione del Fornitore dalla valutazione della sua offerta da parte di Eurospin. La negoziazione potrà essere assegnata al secondo miglior offerente.
- 2) Alla ricezione della conferma d'offerta da parte del miglior offerente, Eurospin comunicherà all'eventuale Fornitore prescelto conferma dell'avvenuta aggiudicazione della fornitura. La procedura di Negoziazione Elettronica è comunque solo un sistema di analisi di mercato e non può essere in nessun modo considerata quale proposta o promessa al pubblico.
- 3) Il sistema Pro-Q provvede a memorizzare e conservare l'elenco completo delle registrazioni di sistema ovvero il dettaglio di tutte le attività eseguite e le eventuali anomalie o errori riscontrati.
- 4) E' facoltà del Responsabile della Negoziazione Elettronica, sospendere e/o annullare la Negoziazione, a suo insindacabile giudizio e senza procedere all'aggiudicazione. Tale decisione può essere presa anche dopo la conclusione della Negoziazione stessa.

3. Sospensione per problemi tecnici

- 1) In caso di sospensione per problemi tecnici, se non vi sono le condizioni per il ripristino del sistema in breve tempo, il Responsabile del procedimento provvede a rimandare lo svolgimento ad una data successiva partendo dal prezzo base originario.